

やまと起業 サポートセミナー

第8回
「販路開拓」



選ばれる仕組みを作る ～ターゲットに刺さる 伝え方戦略～

ターゲットと顧客ニーズを踏まえ、効果的な「販売導線」や「伝え方」をテーマにします。ターゲットに効果的に届く導線とは？ターゲットに刺さる内容や伝え方とは？オフライン・SNS等のオンラインによるターゲットへの訴求方法などについて学びます。

講師



R&D
門馬 秀憲 氏
(中小企業診断士)
神奈川県よろず支援拠点
コーディネーター

日時

令和7年12月5日(金)
10:00～12:00

定員 8名程度 (事前予約制・先着順)

会場

大和市役所 会議室棟 102会議室
大和市下鶴間1-1-1 小田急江ノ島線鶴間駅から徒歩約12分

費用

無料

対象者 ※下記①、②いずれかの方

- ①大和市内在住で、これから起業しようと考えている方(起業時期は不問)
- ②大和市内で事業を営む法人の経営者、又は個人事業主(創業後5年未満)

申込
方法

①オンライン申込み



左記QRコードから
オンラインで申込み可能

②電話申込み

大和市役所 産業活性課
☎ 046-260-5135

