

やまと起業 サポートセミナー

第4回
「販路開拓」



ターゲット顧客ニーズから 紐解く販路拡大策

マーケティングの世界で「ターゲット」や「顧客ニーズ」という言葉がよく使われます。これらのワードに含まれる概念や意義、意味、重要性を整理し、事例や活用ツールなどを通じて理解を深め、実戦での落とし込み、アウトプットできる状態を目指します。

講師



R&D
門馬 秀憲 氏
(中小企業診断士)
神奈川県よろず支援拠点
コーディネーター

日時

令和8年8月4日(火)
9:30~11:30

定員 8名程度 (事前予約制・先着順)

会場

大和市役所 会議室棟 102会議室
大和市下鶴間1-1-1 小田急江ノ島線鶴間駅から徒歩約12分

費用

無料

対象者 ※下記①、②いずれかの方

- ①大和市内在住で、これから起業しようと考えている方(起業時期は不問)
- ②大和市内で事業を営む法人の経営者、又は個人事業主(創業後5年未満)

申込
方法

①オンライン申込み



左記QRコードから
オンラインで申込み可能

②電話申込み

大和市役所 産業活性課
☎ 046-260-5135

