特定創業支援等事業

# やまと起業サポートセミナー

第8回
「販路開拓」





## 選ばれる仕組みを作る
## ～ターゲットに刺さる伝え方戦略～

ターゲットに選ばれるためには**「集客から成約までの一連の流れを設計すること」**が重要です。認知・興味・比較・購買へと導く集客動線の考え方と、各段階で集客成果を高める方策を学びます。
また、**「顧客に伝わるメッセージや差別化のポイントを整理し、SNSやチラシ等の具体的なプロモーション手法」**に落とし込みます。

### 講師



R&D
門馬　秀憲 氏
（中小企業診断士）
神奈川県よろず支援拠点
コーディネーター

### 日時

令和8年12月11日（金）
9:30～11:30

**定員**　10名程度（事前予約制・先着順）

**会場**　大和市役所　会議室棟　101会議室
大和市下鶴間1-1-1　小田急江ノ島線鶴間駅から徒歩約12分

**費用**　無料

### 対象者 ※下記①、②いずれかの方

①大和市内在住で、これから起業しようと考えている方（起業時期は不問）
②大和市内で事業を営む法人の経営者、又は個人事業主（創業後5年未満）

### 申込方法

**①オンライン申込み**
左記QRコードから
オンラインで申込み可能

**②電話申込み**
大和市役所 産業活性課
☎ 046-260-5135

